

Fornecedores locais participam de seminário on-line sobre construção de relacionamentos

Construção de alianças e relacionamentos será tema do 6º webinar (seminário on-line) para os fornecedores locais de Minas Gerais e do Espírito Santo. Promovido pela Fundação Renova, com apoio da DVF Consultoria, o seminário visa capacitar e preparar empreendedores e empresas para possíveis oportunidades de negócio e geração de empregos.

O seminário “Os caminhos para uma boa negociação” acontece nesta quinta-feira (28), das 16h às 17h. O evento é gratuito e, devido ao enfrentamento à pandemia do coronavírus, será realizado on-line, com transmissão pelo YouTube.

Os interessados em participar devem confirmar presença pelo link https://www.sympla.com.br/webinar-os-caminhos-para-uma-boa-negociacao__859641. Após a inscrição, será enviado por e-mail o acesso à transmissão. Os participantes poderão mandar suas dúvidas e interagir via chat. O evento contará com emissão de certificado.

A palestra será mediada por Gabriel Murtha Lacerda, da DVF Consultoria, e ministrada por Silvio Romero Vaz Bechara, gerente de Suprimentos, Logística e Patrimônio no Complexo Integrado de Atenção à Saúde do Hospital da Unimed em Vitória (ES).

A videoconferência vai apresentar elementos básicos de negociação que garantam a satisfação, a abertura de contatos para futuros relacionamentos e a credibilidade profissional, com desenvolvimento de argumentos para ganhos de todos.

A iniciativa faz parte dos programas de Desenvolvimento de Fornecedores e Estímulo à Contratação Local da Fundação Renova.

SERVIÇO

Evento: 6º webinar, com o tema “Os caminhos para uma boa negociação”

Dia: 28/5 (quinta-feira)

Hora: 16h às 17h

Transmissão: YouTube

Inscrição: https://www.sympla.com.br/webinar-os-caminhos-para-uma-boa-negociacao__859641

Dúvidas: enviar e-mail para jucilene.martins@fundacaorenova.org